

# 2013 年度 第 4 回 パートナー会開催



## 主 催

インフォメーションサービスフォース株式会社

## 実施日時

5 月 24 日 ( 金 ) 16:30 ~ 18:00

## 実施会場

本社会議室

冒頭に、中井よりインフォメーションサービスフォースの 2013 年上半期の業績結果および現在の経済状況について説明をし、その後パートナー戦略についての 1 年間の進捗について説明を行いました。続いて、ソリューション・サービス事業部長芦田及び課長本館より、SES 事業の現在の状況及びパートナー企業様を含めた計画及び進捗についての説明を行いました。次に、プロダクト・ビジネス事業部部長山口より、当社 ERP パッケージである「みまさか」の代理店募集についての説明を行い、トライアンフコーポレーションの子会社であるエリアビイジャパンの一杉より、ネットワークソフトウェアである「SWANStor」の説明を行いました。その後、ベストパートナー企業の表彰を行い、最後に親睦を深める目的で懇親会を行いました。

現在、IT 業界の現状認識についてとパートナー様との協業について以下のように考えております。

IT 業界の市場規模について、IT 専門調査会社 IDC Japan の調査では、2013 ~ 2017 年についてはほぼ現状維持と予測されています。しかし、ゼロ成長の予測にも関わらず、前期に引き続きエンジニアの不足の状態が続いています。この理由は、前回も説明したとおり、1)リーマンショック及び震災の後、一時凍結されていた設備投資が動いているだけのこと、及び2)そもそも IT に従事しているエンジニアがリーマンショック後に減少しているためと考えています。よって、見かけの好況に惑わされることなく、引き続きパートナー様を含めたより一層の高いレベルでのサービスの提供を考えて、かつ実行していかなければならないと考えております。

次に、パートナー様との協業についてですが、マーケティング・グループの中でパートナー様対応の専任チームを作ってから 1 年以上経ち、現在、安定的にパートナー様との協業体制ができております。今後もさらなる関係構築、新規開拓を進め、より一層パートナー様との協業体制を推し進め、インフォメーションサービスフォース全体としてさらなる付加価値の高いサービスの提供ができるようにしていきたいと考えております。



社長 中井 慎司



AreaBe Japan  
一杉 直樹



プロダクト・ビジネス事業部  
部長 山口 忍



ソリューション・サービス事業部  
部長 芦田 拓朗



ソリューション・サービス事業部  
課長 本館 純平