

パ | ー | ト | ナ | ー | 会 | 開 | 催 | 第 6 回 |

実施日時 5月23日(金) 16:30~18:00



ISFで半年ごとに行っていますパートナー会ですが、今回で6回目になりました。前回までは、情報共有を行っている約200社のパートナー様の中で、実際、取引がある企業を中心に約30社様にお集まり頂いていました。これに対し今回は、さらなる取引パートナーの拡大に主眼をおき、情報交換は行っているがまだ実際には取引は行っていない企業を中心に約30社様お集まり頂きました。

パートナー会では、冒頭に、中井よりISFの2014年上半期の業績結果および現在の経済状況について説明をし、その後パートナー戦略についての1年間の進捗について説明を行いました。続いて、ソリューション・サービス事業部部長芦田及び課長本館より、SES事業の現在の状況及びパートナー様を含めた計画及び進捗についての説明を行いました。次に、プロダクト・ビジネス事業部部長山口より、当社ERPパッケージである「みまさか」についての説明を行いました。その後、ベストパートナー企業の表彰を行い、最後に親睦を深める目的で懇親会を行いました。

パートナー様との協業体制を推し進め、ISF全体としてさらなる付加価値の高いサービスを提供していこうという考えでやってきました結果、ここ1年は40~50人/月のパートナー様エンジニアを安定的に稼働させることができました。

しかし、今後、以下のような理由により、さらにパートナー様エンジニアを拡充することを考えています。1つ目は、プロパー(ソリューション・サービス事業部)のエンジニア数は、半年前の約90名から、現在約110名と増加し案件も増えているため、これに対応するため、パートナー様エンジニアを増やしたい。2つ目は、この3年でチーム化が進み、また、顧客からもチームでの提案をより要請されているため、これに対応するため、プロパーのみならずパートナー様エンジニアも増やしたいと考えています。

今後も、さらなる関係構築、新規開拓を進め、より一層パートナー様との協業体制を推し進め、ISF全体としてさらなる付加価値の高いサービスの提供ができるようにしていきたいと考えております。